

2014年7月9日

各位

会社名 株式会社東京個別指導学院

代表者の
役職・氏名 代表取締役社長 齋藤 勝己

(コード番号 4745・東証第一部)

問合せ先責任者

取締役 舟戸 彰一

TEL 03-5547-3759

新規事業「東京個別指導学院 ネット教室」 サービス開始に関するお知らせ

当社は、2014年8月よりインターネットによる個別指導「東京個別指導学院 ネット教室」(以下ネット教室)のサービスを開始いたします。

ネット教室は、中期経営計画「Shining☆2015」の重点戦略の一つとして、これまで開発・研究を進めてきた新規事業であります。

現在、大多数の教育産業が大都市圏に集中している状況下、生まれた場所や環境によって受けられる教育が変わってしまうという地域間格差が存在します。この地域間格差の不条理を当社が永年培ってきた個別指導のノウハウとインターネット技術を融合させることにより、解消することが同サービスの最終目的です。

同サービスは、Windows パソコンまたは iPad/iPhone/iPod touch を活用した操作性の高い双方向通信によって、映像、音声、ホワイトボードを講師と生徒がリアルタイムに共有できることから、当社各教室にて提供している高品質・高付加価値な授業の再現が可能となります。

また、難関私大・国公立大の在籍者または指導実績のある講師が、受験生を担当し、質の高い指導を行うことも大きな特長です。昨年実施しましたテスト運用においては、最難関国立・私立大学への合格者を輩出し、有効性の十分な検証のもと今回のサービス開始決定に至りました。

本年4月より当社が運営しております「Benesse サイエンス教室・Benesse 文章表現教室」や同じく4月より全教室導入の「進研ゼミ個別サポート教室」とともに、今回のネット教室および現在研究・開発中の新規事業は、現行の個別指導のみのビジネスモデルから、将来に渡り持続的成長を実現するためのビジネスモデルの複線化を実現するものであります。

東京個別指導学院 ネット教室 サービス詳細

1. 「東京個別指導学院 ネット教室」開発の背景

平成22年特定サービス業産業実態調査によれば、学習塾売上高を都道府県別に比較すると首都圏、中京地区、関西圏、北九州地区に全国売上高の63.1%が集中しており、教育の地域間格差が存在しております。

当社の経営理念である『「やればできるという自信」「チャレンジする喜び」「夢を持つ事の大切さ」我々は、この3つの教育理念を世界に広める事業を通じ、1人ひとりの大切な人生を輝かせる事に全力を尽くす。』に基づき、永年培ってきた個別指導のノウハウと最新インターネット技術を融合することで、この地域間格差の解消に努めることが、当社の社会的使命と認識し、ネット教室の開発・研究に取り組んでまいりました。

2. 「東京個別指導学院 ネット教室」の特長・先行テスト結果

ネット教室は、これまでにありがちな一方通行の映像授業ではなく、Windows パソコンまたはiPad/iPhone/iPod touch を活用した操作性の高い双方向通信によって、映像、音声、ホワイトボードを講師と生徒がリアルタイムに共有でき、あたかも同じ空間で授業を受けているような学習環境を実現します。この学習環境下で、通常当社の教室で行われている演習中心の高品質な授業と同等の授業や講義を中心とした1:1の個別指導を、空間を超えて受けることができます。もちろん、講師・生徒の信頼関係醸成も十分に可能であり、当社の指導の基本である「信じ・励まし・ほめる」ことで、生徒のやる気を引き出し、モチベーションを継続させるとともに、高いホスピタリティを提供いたします。

昨年先行テストを実施した結果、最難関国立・私立大学への合格者を輩出し、テスト後のアンケートにおいても、満足度や成果実感の点で高評価をいただくことができました。

サービスの概要

(1) 対象

中学1年生～高校3年生（既卒生含む）

※但し、今年度はサービスの安定化を目指すため、約50名の限定枠を設け、東京個別指導学院・関西個別指導学院の現会員に案内を先行実施しております。また、非会員の方へは、本日（7月9日）より別途開講記念キャンペーンを実施してまいります。

※ネット教室及びキャンペーンの詳細については、<http://www.kobetsu.co.jp/net/>よりご確認ください。

(2) 授業時間・料金

1授業55分 平均 約21,000円/月

※学年および週回数、東京個別指導学院・関西個別指導学院の会員・非会員により異なります。

(3) 受講方法

Windows パソコンまたはiPad/iPhone/iPod touch を活用したテレビ会議システムを通じて授業を実施します。生徒自宅からの受講が可能です。

※利用環境については、上記ホームページよりご確認ください。

(4) 学習進捗管理

1 人ひとりの実力と目標にあわせて、講師が授業の都度、カルテを用いてきめ細かく進捗管理を行います。通常の個別指導と同様の「オーダーメイド学習プラン」を提供します。

3. 今後の展開について

2014年8月より課金サービスを開始し、サービスの安定化を見極めながら、将来的には指導コース（例、都立難関校受験コース、早大文系コースなど）の設置およびそのラインナップの充実を図り、生徒1人ひとりのニーズにマッチした商品化を目指してまいります。

なお、今期（2015年2月期）業績に与える影響は、サービス開始初年度につき、軽微となる見込みですが、同サービスをはじめとする新規事業の本格稼働によるビジネスモデルの複線化を構築することで、持続的な成長および中長期的な業績拡大を目指してまいります。

以 上

【ご参考】イメージ画像

操作はシンプルで、先生と生徒が同じ空間にいるような感覚を得やすい。

